Ocean PETROLEUM

Distributeur de Produits Pétroliers & Soutes Maritimes

NOUS RECRUTONS

COMMERCIAL(E) SOUTES MARITIMES & AVIATION



Douala, avec déplacements à Kribi, Limbé et dans la sous-région

Type de contrat : **CDI**

MISSIONS PRINCIPALES

1. Prospection et développement commercial
Identifier et conquérir de nouveaux comptes auprès des armateurs, gestionnaires de flotte, affréteurs, agents maritimes, courtiers et grands comptes, en développant un réseau d'affaires actif au Cameroun et dans la sous-région.

2. Cotations, négociation et contractualisation
Élaborer des offres compétitives, répondre aux demandes de cotation et appels d'offres, négocier les conditions commerciales et conclure des contrats rentables et durables.

3. Gestion et fidélisation du portefeuille clients
Entretenir des relations de proximité avec les clients, anticiper leurs besoins, développer les volumes et transformer les commandes ponctuelles en partenariats récurrents.

4. Coordination des opérations de soutage
Collaborer avec les équipes logistiques et opérationnelles pour assurer la bonne exécution des livraisons, le respect des engagements clients et le suivi documentaire jusqu'au bon de livraison.

5. Développement de l'activité aviation
Contribuer à l'étude et à la préparation du lancement de l'offre carburant aviation (Jet A-1), en identifiant les prospects, partenaires et opportunités commerciales.

6. Pilotage de la performance commerciale
Suivre les objectifs de ventes, les prévisions, les marges, les encours et le recouvrement, garantir la conformité des dossiers clients et assurer un reporting régulier à la Direction Commerciale & Marketing.

PROFIL RECHERCHÉ

• Bac+3 minimum en commerce, logistique, transport maritime, énergie ou gestion ; l'expérience prouvée compte autant que le diplôme ;
• Au moins 5 ans en vente B2B, dont 3 ans dans les produits pétroliers, le soutage ou le secteur maritime ;
• Des résultats commerciaux que vous pouvez chiffrer et un réseau actif dans le milieu maritime ;
• Une expérience en bunkering, en carburant aviation ou dans la sous-région est un réel atout ;
• Français et anglais courants ; permis B ;
• Ténacité, réactivité, sens de la négociation et intégrité.

CE QUE NOUS OFFRONS

• Un rôle de bâtisseur dans une activité en croissance, avec un impact direct et visible ;
• Un accès direct à la Direction Générale et des décisions rapides ;
• Une rémunération attractive : fixe et part variable liée à vos résultats ;
• Des perspectives d'évolution avec le développement de l'aviation et de la sous-région.

COMMENT POSTULER ?

Merci d'adresser un CV détaillé et une lettre de motivation présentant vos principales réalisations commerciales, en PDF, à [**recrutements@oceanpetroleum.cm**] en indiquant en objet :
« Commercial Soutes Maritimes & Aviation — Nom Prénom ».

Date limite de réception des candidatures : [04 Dec 2026]